

大好評シリーズ第3弾！ 企業法務のコミュニケーション・キャリアなどの悩みに現場目線でこたえる〈特別編〉



Q&A 若手**弁護士**からの**相談** 199問

特別編
企業法務・キャリアデザイン

京野哲也 編著 ronnor・dtk 著

2023年3月刊 A5判 272頁 定価3,300円(本体3,000円)
978-4-8178-4868-0 商品番号：40938 略号：若特

- 若手弁護士・若手企業法務パーソンの「法律知識だけでは解決しにくい」悩みにこたえる。
- 仕事への心構えや関係部署とのコミュニケーションのノウハウ、実務における対応策、キャリアデザインのヒントなど「誰かに聞きたいけど聞きにくい」問題を多岐にわたって解説。
- 「企業法務」「顧問会社」について、現場目線で解説したQ&Aを多数収録。

顧問弁護士編

依頼者の思惑を理解し、
良好な関係を築くための34問！

- 1-1 依頼者からの厳しい要求に応えるために
 - 依頼者からは是非弁護士の「適法意見」が欲しいと言われたが、調べれば調べるほど怪しい場合にどうすればよいでしょうか？
- 1-2 依頼者のビジネスプロセスを理解する
 - どうして金曜に翌週月曜までの依頼が来るのですか？
- 1-3 依頼者との関係を構築し、深める

法務パーソン編

法律の専門家かつ企業の一員として、
信頼を得るための95問！

- 2-1 ビジネスパーソンとして役割を果たすために
- 2-2 気をつけるべきコミュニケーション
 - 「法務はNoばかり言う」と批判されます。うまいコミュニケーションの方法はありますか？
- 2-3 重要なキーパーソン対応
- 2-4 目的を実現するための案件の回し方
- 2-5 上司や後輩との関係
 - 後輩を指導する際の注意点は何かですか？
- 2-6 迅速対応により信頼を得るためには
 - スピード「感」とスピードはどう違うのですか？
- 2-7 難局を打開する上での「証拠」の重要性

キャリア編

弁護士・法務パーソンとしての将来を
より良いものにする70問！

- 3-1 顧問弁護士としてのキャリア
 - 企業法務弁護士として今後のキャリアの幅を広げる方法は何かありますか？
- 3-2 インハウスとしてのキャリア
 - 争いが嫌いなのですが、インハウスになれば争いから逃げられますか？
- 3-3 社内価値と市場価値を上げる
- 3-4 テクノロジーとの付き合い方

内容見本

キーワード 【法律相談】【スピード】

- Q 112**
法律相談はどうすれば「スピード感」を持って進められますか？
- A**
- 「調べない何も言えるはずがない相談(外国法等)」「普通の法務なら調べなくても答えられるべき相談(口約束だけなら契約にならないですよとか)」「調べる前に初歩的の回答をすることが期待されるが、詳しい正式回答は調べた後でないとできない相談」の3種類に分けて進めましょう。

解説

法律相談も最初は上司や先輩と一緒に入るのでありますが、しばらくすると法務側は自分一人で行くことになる場合が出てきます。その時には、「分からない」と言う勇気を持ちながらも、できるだけその法律相談の場を有意義にし、スピード感を醸すべきです。

法律相談には①「調べない何も言えるはずがない相談(外国法等)」、②「普通の法務なら調べなくても答えられるべき相談(口約束だけなら契約にならないですよとか)」及び③「調べる前に初歩的の回答をすることが期待されるが、詳しい正式回答は調べた後でないとできない相談」の3種類があります。一律に全ての相談について「調べて追って回答します」という対応をするのも問題ですし、一律に全ての相談について「(調べる前に)私の考えはこれです」という対応をするのも問題です。

むしろこの3種類のどれかを見分けられる能力が重要であるところ、基本的には、自分がソラで分かるなら②であり、そうではないものうち、顧問弁護士の先生等への依頼が必要だろうというのが①、残ったものが③という分類になります。

そして、実務では、③が多いところ、この場合の「初歩的の回答」の踏込具合の塩梅が非常に難しいといえます。最初「一応調べますけど大丈夫だ

好評シリーズ

『Q&A 若手弁護士からの相談』

Q & A 若手弁護士からの相談 374問

京野哲也・林信行／編著
中川佳男・山田圭太・花房裕志・佐々木久実／著
2019年4月刊 A5判 412頁 定価4,400円(本体4,000円)

Q & A 若手弁護士からの相談 203問 企業法務・自治体・民事編

京野哲也／編著
ronnor・福田英訓・頓宮尚公・中川佳男・花房裕志・黒田修平／著
2022年2月刊 A5版 456頁 定価4,620円(本体4,200円)

